



Обзор проекта

TRWA GLOBAL

TRWA — это инфраструктура, которая превращает реальные активы и бизнесы в цифровые финансовые инструменты с доступом к глобальной ликвидности через DEX.

Посетите: trwaglobal.com

01.1 0 компании

| Что такое TRWA

TRWA – это инфраструктура выпуска цифровых сертификатов, обеспечивающих доступ к реальным активам и экономическим результатам компаний, с возможностью их обращения на вторичном рынке через децентрализованные торговые системы.

TRWA выступает как эмиссионно-структурный слой, соединяющий реальные активы и цифровой рынок капитала.

Компания не является биржей и не осуществляет листинг, а предоставляет инструменты и инфраструктуру для выхода на вторичный рынок.

| Роль

Чем занимается TRWA:

1. Создает юридическую и техническую структуру финансовых инструментов;
2. Выпускает цифровые сертификаты;
3. Обеспечивает доступ этих инструментов к вторичному рынку (DEX).

| Уникальность

TRWA объединяет:

1. Традиционные активы;
2. Частные рынки;
3. Децентрализованные рынки.

Таким образом, TRWA формирует новую инфраструктуру глобального капитала.

02.1 Продуктовая архитектура

I Публичные активы (акции, сырьё)

TRWA создаёт цифровые сертификаты, обеспеченные реальными активами, уже обращающимися на традиционных рынках.

КАК ЭТО РАБОТАЕТ

- 1 При покупке цифрового сертификата (например, **TSLAt**), TRWA приобретает соответствующий актив через брокера
- 2 Актив учитывается на кастодиальной стороне
- 3 Цифровой сертификат отражает экономическую экспозицию к активу

ВЛАДЕЛЬЦЫ ПОЛУЧАЮТ

- 1 Revenue-linked payouts
- 2 Performance-based distributions
- 3 Contractual cash flows

ⓘ При выполнении юридической процедуры возможен обмен цифрового сертификата на реальный актив.

I Частные компании (до IPO)


TRWA создаёт цифровые инструменты на основе опционных соглашений и договорных структур.

КАК ЭТО РАБОТАЕТ

- 1 Компания проходит юридическую упаковку
- 2 Формируется структура (SPV / договор)
- 3 Выпускаются цифровые сертификаты
- 4 Инструмент получает доступ к вторичному рынку (DEX)

ВЛАДЕЛЬЦЫ ПОЛУЧАЮТ

- 1 | Экономическую экспозицию к бизнесу
- 2 | Revenue-linked payouts
- 3 | Performance-based distributions
- 4 | Contractual cash flows

 Владение акциями не возникает автоматически, но может быть получено через отдельную юридическую процедуру.

02.2 Рыночная архитектура

I Вторичный рынок

Цифровые сертификаты не размещаются TRWA как биржей, а получают доступ к торгам на DEX Tokerate.

TRWA выступает как инфраструктурный провайдер, обеспечивающий выпуск и подключение инструментов к рынку.

ДЛЯ БИЗНЕСА

1. Привлечение капитала без классической биржи
2. Доступ к глобальной ликвидности
3. Формирование рыночной оценки
4. Альтернатива IPO

ДЛЯ ИНВЕСТОРА

1. Доступ к ранее недоступным активам
2. Ликвидность через вторичный рынок
3. Прозрачная цифровая структура
4. Revenue-linked payouts

03.1 Экономика

I Модель дохода

TRWA формирует доход за счёт трёх ключевых источников:

1. ДОЛЯ ОТ ТОРГОВЫХ КОМИССИЙ

TRWA получает 20% от торговых комиссий платформы Tokerate. Средняя комиссия платформы – 0.1% за сделку.

Доход TRWA

~0.02% от объёма торгов на Tokerate

2. СТРУКТУРИРОВАНИЕ И ТОКЕНИЗАЦИЯ АКТИВОВ

Каждый проект проходит упаковку в торгуемый цифровой инструмент:

1. Юридическая структура;
2. Токенизация;
3. Подготовка к торгам на DEX;
4. Интеграция в инфраструктуру.

Доход TRWA

\$20,000 - \$60 000 / проект

3. СОПРОВОЖДЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА ЛИКВИДНОСТИ

После выхода на рынок проекты подключаются к инфраструктуре поддержки:

1. Обеспечение стабильной торговой среды;
2. Поддержание рыночной активности;
3. Техническое и операционное сопровождение.

Доход TRWA

~\$18,000 / проект (в год)

Рыночная база

Объем спотовой торговли на 2026 год составляет*:

\$100 млрд / сутки

\$36 трлн / год

* по данным CoinGecko

TRWA ориентируется на сегменты:

1. Self-custody пользователей;
2. Торговли без KYC;
3. Реальные активов (RWA) с доходностью.

Прогноз дохода TRWA

С учётом уникальной модели (реальная поставка + RWA + non-custodial доступ).

1. ТОРГОВЫЕ ОБЪЕМЫ НА TOKERATE

- 1 год → ~0.1% рынка → ~\$36 млрд;
- 3 года → ~1% рынка → ~\$366 млрд.

2. ТОРГОВАЯ АКТИВНОСТЬ

- 1 год → ~\$7 млн;
- 3 года → ~\$70+ млн.

3. ТОКЕНИЗАЦИЯ

- 20 проектов → \$400k – \$1.2M;
- 100 проектов → \$2M – \$6M.

4. ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

- 20 проектов → ~\$360k / год;
- 100 проектов → ~\$1.8M / год.

Экономическая логика

Модель TRWA сочетает:

1. Транзакционный доход (оборот рынка);
2. Проектный доход (токенизация);
3. Повторяющийся доход (сопровождение).

Это формирует масштабируемую модель, предсказуемый cash-flow и рост вместе с оборотом рынка.

Распределение дохода

Модель распределения доходов TRWA:



70% валового дохода

развитие и операционная деятельность

30% валового дохода

держателям токенов (акционерам)

Выплаты осуществляются в стабильной валюте, на регулярной основе и пропорционально доле владения.

03.2 Инвестиционная модель

Общая концепция

TRWA реализует модель привлечения капитала через цифровые сертификаты, отражающие экономические права на компанию.

Цифровой сертификат — это инструмент, связанный со стоимостью бизнеса и элемент цифрового реестра владения. Владелец цифрового сертификата получает права на получение дохода.

I Преференции инвестора

1. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ УЧАСТИЕ

- право на получение выплат, основанных на доходах компании;
- участие в распределении прибыли;
- регулярные выплаты дивидендов.

2. ПРАВО ОБМЕНА НА АКЦИИ

Цифровые сертификаты могут быть обменены на акции компании через юридически установленную процедуру.

Это включает:

- KYC-идентификацию инвестора (при необходимости);
- внесение в реестр акционеров;
- проведение юридического оформления.

Таким образом, цифровой инструмент может быть конвертирован в традиционное владение

I Отражение стоимости компании

Стоимость сертификатов формируется на вторичном рынке на основе законов спроса и предложения и с учётом финансовых показателей TRWA. Торговля сертификатами ведётся на платформе Tokerate.

Цифровой сертификат — это инструмент, связанный со стоимостью бизнеса и элемент цифрового реестра владения. Владелец цифрового сертификата получает права на получение дохода.

Это создаёт:

- рыночную оценку компании в реальном времени;
- ликвидность для инвесторов;
- прозрачный механизм ценообразования.

| Связь с реальным бизнесом

Модель TRWA построена таким образом, что:

- сертификаты отражают экономику TRWA;
- доходы компании транслируются в выплаты;
- рост бизнеса влияет на стоимость инструмента.

При этом, компания остаётся юридическим центром принятия решений, а инвесторы получают экономические, но не операционные права.

| Юридическая структура

Модель разделяет цифровой инструмент (сертификат) и юридическое владение (акции).

Это позволяет:

- упростить доступ инвесторов;
- обеспечить гибкость обращения;
- соблюдать требования регулирования.

| Роль вторичного рынка

После выпуска сертификаты обращаются на вторичном рынке, могут свободно покупаться и продаваться и формируют ликвидность.

Это даёт инвестору:

- возможность входа и выхода
- гибкость управления позицией
- доступ к глобальной аудитории

| Итог

Инвестиционная модель TRWA объединяет цифровую инфраструктуру, юридически закреплённые права и рыночное ценообразование.

04.1 Product roadmap

I Стадия 1 – Запуск

АПРЕЛЬ 2026

- создание юридической структуры (Эстония);
- регистрация компании-эмитента;
- выпуск акций;
- выпуск цифровых сертификатов;
- запуск TRWA;
- интеграция с Tokerate;
- 2–3 проекта.

I Стадия 2 – First Market Expansion

МАЙ-ИЮНЬ 2026

- запуск сертификатов на акции;
- интеграция с брокерской инфраструктурой;
- формирование линейки инструментов;
- сертификаты на акции;
- сертификаты на сырьевые активы;
- гибридные структуры;
- разработка личного кабинета;
- KYC;
- конвертация в реальные активы;
- управление активами.

I Стадия 3 – Scaling & Liquidity Growth

3-й КВАРТАЛ 2026

- увеличение количества проектов;
- расширение географии;
- рост торговых объёмов;
- формирование вторичного рынка;
- партнерства: брокеры, юридические провайдеры и инфраструктурные партнёры.

I Стадия 4 – Product Maturity

4-й КВАРТАЛ 2026

- полноценный кабинет инвестора;
- автоматизация выплат;
- учёт и конвертации;
- сырьевые рынки;
- новые классы активов;
- унифицированные структуры;
- масштабируемая модель.

I Стадия 5 – Global Capital Infrastructure

2-й КВАРТАЛ 2027

- глобальная экспансия;
- десятки и сотни проектов;
- интеграция с рынками;
- эмиссия;
- торговля и управление активами.



Свяжитесь с нами

Создавайте новый слой глобального рынка
капитала вместе с нами



trwaglobal.com/ru/contact